

Cette formation est destinée aux...

Il s'agit d'une formation particulièrement adaptée aux besoins de la filière alimentaire, de la « fourche à la fourchette ». Cette formation est proposée par ID Conseil.

- Développer l'activité commerciale de l'entreprise
- Organiser et gérer l'activité de son secteur commercial
- Veiller à la bonne distribution de ses produits
- Suivre et développer la relation client

L'IFRIA Auvergne-Rhône-Alpes est habilité par OCAPIAT pour la mise en œuvre des CQP transverses et spécifiques du secteur alimentaire.

Date d'enregistrement du RNCP : 18-10-2023

Informations pratiques

Inter-entreprise

Durée : 380h sur une durée de 12 mois

Modalité : Présentiel

Intra-entreprise

Modalité : inter

Organisation de la formation

Objectifs

- Développer l'activité commerciale de l'entreprise
- Organiser et gérer l'activité de son secteur commercial
- Veiller à la bonne distribution de ses produits
- Suivre et développer la relation client

Lieux de formation

- Beaumont (63)
- Cournon-d'Auvergne (63)

Durée de la formation

1 an en contrat de professionnalisation

- 42 semaines en entreprise
- 10 semaines en formation

Rythme de formation

- 1 semaine de formation
- 3 semaines en entreprise

Admission

Prérequis :

- Niveau BAC +2 (ou expérience professionnelle)
- Exemples : BTS NDRC, Bioqualim, MCO...

Après transmission du dossier de candidature, les candidat-e-s sont convoqué-e-s à un entretien individuel, dont l'objectif est de valider le projet professionnel et la motivation de la personne.

En bref

Public : Niveau BAC +2 (ou expérience professionnelle) - BTS NDRC, Bioqualim, MCO...

Modalités d'admission :

Entretien de motivation - Inscription définitive à la signature du contrat de professionnalisation

Code RNCP :

28780

Financement

La formation est gratuite pour les candidat-e-s

Une question ?

Contactez-nous

Les candidats sont ensuite accompagnés dans leur recherche d'entreprise.

C'est à la signature du contrat de professionnalisation que les candidat·e·s deviennent alternant·e·s à l'IFRIA AURA à la rentrée en septembre.

Formation ouverte aux personnes en situation de **handicap**

Modalités pédagogiques

- 80% du temps en demi-groupe
- Mise en situation professionnelles
- Étude de cas concrets
- Simulation vidéo
- Partage d'expériences
- Jeux de rôles
- Débriefing régulier sur l'avancement des missions et des objectifs
- Mise en œuvre d'outils concrets

Modalités d'évaluation

- Évaluations des savoirs et savoir-faire au poste
- Validation par la commission paritaire de la branche professionnelle
- Obtention du CQP Attaché Commercial si validation de la formation

Indicateurs

4

apprenant·e·s en 2025-2026

100 %

taux de réussite aux examens 2025

95 %

en emploi dont 95% dans les métiers visés

0 %

en poursuite d'étude

5 %

en recherche d'emploi

Annotations : Enquête d'insertion des sortants 6-18 mois 2023-2024

Contenu de la formation

Programme

- Connaissance de l'entreprise
- Connaissance de la filière agroalimentaire et de ses filières périphériques
- Politique commerciale
- Environnement juridique de la vente - Fiscalité
- Gestion du secteur de vente
- Techniques de vente et pratique de la négociation
- Organisation commerciale
- Marketing et Merchandising

- Arithmétique commerciale
- Résolution de problèmes et actions d'amélioration
- Gestion de projet
- Informatique
- Communication

Les atouts de la formation

Avant la formation

- Accompagnement dans la recherche d'une entreprise
- Aide à la rédaction de votre CV et Lettre de Motivation

Pendant la formation

- 2 journées d'accompagnement terrain
- Formation individualisée en petits groupes
- Une formation terrain avec des professionnels, adaptée à vos missions en entreprise !

Poursuite d'études et débouchés

Insertion

Insertion dans le monde professionnel : **90% d'embauche** dans les entreprises suite à l'alternance.

Enquête d'insertion des sortants 6-18 mois 2023-2024

Métiers visés (H/F)

- Attaché commercial
- Technico-commercial
- Commercial sédentaire
- Promoteur des ventes
- Manager de rayon

Contact

Amélie MIOLANE

Responsable d'équipe Auvergne - Loire

a.miolane@ifria-ara.fr - 06 72 63 83 42